

13.2.2007, klo 9.00 (EET)

**ALDATA SOLUTION OYJ:N TILINPÄÄTÖSTIEDOTE TAMMI-JOULUKUULTA 2006
(tilintarkastamaton)****Aldata vuonna 2006 (verrattuna vuoteen 2005)**

- Liikevaihto oli 88,8 milj. euroa (76,0 milj. euroa).
- Myyntikate oli 70,7 milj. euroa (63,1 milj. euroa).
- Liikevoitto (EBIT) oli 5,5 milj. euroa (5,2). Liiketoiminnan kuluihin sisältyy 0,6 miljoonan euron kertaluonteinen erä kannattavuuden parantamisohjelmasta. Osakeoptioihin liittyvät kustannukset olivat 0,9 milj. euroa (0,5 milj. euroa).
- Tulos ennen veroja oli 5,5 milj. euroa (5,5 milj. euroa).
- Nettotulos oli 2,5 milj. euroa (3,4 milj. euroa) ja osakekohtainen tulos (EPS) oli 0,037 (0,050) euroa.
- Liiketoimintojen rahavirta oli -2,2 milj. euroa (4,5 milj. euroa), rahat ja rahavarat olivat vuoden 2006 lopussa 5,7 milj. euroa (9,4 milj. euroa).
- Tilauskanta oli vuoden lopulla 19,1 milj. euroa (20,7 milj. euroa vuoden 2005 lopussa ja 19,2 milj. euroa vuoden 2006 kolmannen neljänneksen lopussa).

Aldatan neljäs neljännes 2006 (verrattuna vuoden 2005 vastaavaan aikaan)

- Liikevaihto oli 25,3 milj. euroa (21,6 milj. euroa).
- Myyntikate oli 19,4 milj. euroa (18,2 milj. euroa).
- Liikevoitto (EBIT) oli 1,3 milj. euroa (2,6). Liiketoiminnan kuluihin sisältyy vuoden 2006 neljännellä neljänneksellä 0,6 miljoonan euron kertaluonteinen erä kannattavuuden parantamisohjelmasta.
- Tulos ennen veroja oli 1,2 milj. euroa (2,6 milj. euroa).
- Nettotulos oli 0,3 milj. euroa (1,9 milj. euroa) ja osakekohtainen tulos (EPS) oli 0,005 euroa (0,028 euroa).

Markkinakatsaus

Vuosi 2006 oli haastava kaupan alan ja logistiikka-alan ohjelmistotoimittajille. Yritysjärjestelyt asiakkaiden sekä alan toimijoiden keskuudessa viivästyttivät IT-investointien päätöksentekoa ja

aiheuttivat jatkuvia aikataulumuutoksia jo käynnistyneissä projekteissa. Aldata kasvoi orgaanisesti 17 prosentilla ja oli yksi harvoista ohjelmistotoimittajista, joka kasvatti liikevaihtoaan ja markkinaosuuttaan tässä haastavassa toimintaympäristössä.

Loppuvuotta kohden tilanne markkinoilla parantui ja kauppaketjujen kiinnostus Aldatan tarjoamiin ohjelmistoratkaisuihin on selvästi kasvanut. Useat johtavat kauppaketjut suunnittelevat parhaillaan siirtymistä vanhoista räätälöidyistä IT-ratkaisuista valmisohjelmistoihin.

Kaupan alan ohjelmistot elävät parhaillaan murroskautta ja kehittyvät nopeasti uusien teknologioiden ja toiminnallisuuden myötä. Vuonna 2007 Linux-pohjainen teknologia ja SOA-arkkitehtuuri tulevat entistä tärkeämmiksi. Kysyttäjä toiminnallisuuksia ovat etenkin reaaliaikainen varaston ja tavaravirtojen hallinta, automatisoidut täydennystilaukset, tuotteiden jäljitettävyyden sekä toimitusketjun kokonaisvaltainen optimointi. Projektitoimituksissa korostuvat entistä enemmän nopea ja kustannustehokas käyttöönottoprosessi sekä joustavuus asiakkaan tarpeiden mukaan.

Aldata, jolla on yli 20 vuoden kokemus logistiikan ja kaupan alasta sekä näyttöjä lukuisista onnistuneista kansainvälisistä asiakasprojekteista, on erinomaisessa asemassa vastaamaan näihin markkinoiden uusiin vaatimuksiin.

Vuonna 2006 kasvu oli vahvaa kehittyvillä markkina-alueilla kuten Itä-Euroopassa, Lähi-idässä ja Venäjällä. Kun Kiinassa ja Intiassa vähittäiskauppa kehittyy ja kauppaketjut voittavat osuutta pieniltä itsenäisiltä kauppiailta, nämä nopeasti kasvavat markkinat tarjoavat kaupan alan ohjelmistotoimittajille uusia mahdollisuuksia.

Logistiikkaohjelmistojen puolella markkinat olivat vuonna 2006 hyvin haastavat. Vuoden 2007 tärkeimmät kasvutekijät ovat kehittyvien markkinoiden uudet varastoprojektit sekä Länsi-Euroopan varastojen uudistamisprojektit. Toimitusketjun kokonaisvaltainen optimointi sekä jäljitettävyyden ovat tärkeitä kasvutekijöitä logistiikkaohjelmistojen markkinalla.

Vuonna 2006 Aldata kasvoi kilpailijoitaan ja vertailuryhmäänsä nopeammin. Aldata odottaa jatkavansa markkinaosuuksien voittamista vuonna 2007.

Loka-joulukuun 2006 tulos

Konsernin liikevaihto loka-joulukuussa oli 25,3 milj. euroa (21,6 milj. euroa).

Tuotemyynti, joka sisältää standardisoitujen tuotteiden lisenssimyynnit, asiakaskohtaisten kehitysprojektien lisenssit sekä ylläpitopalveluista saatavan tulon, oli yhteensä 51 prosenttia (45 %) liikevaihdosta. Konsultointipalvelut olivat 37 prosenttia (48 %) liikevaihdosta. Kolmansien osapuolten ohjelmistot ja laitteet olivat 12 prosenttia (7 %) liikevaihdosta.

Konsernin myyntikate oli 19,4 milj. euroa (18,2 milj. euroa), joka vastaa 77 prosentin myyntikatetta (84 %).

Liikevoitto (EBIT) oli 1,3 milj. euroa (2,6 milj. euroa), joka on 4,9 prosenttia liikevaihdosta (12,2 %). Liikevoitto ilman optiokuluja oli 1,5 milj. euroa (2,9 milj. euroa). Tulos ennen veroja oli 1,2 milj. euroa (2,6 milj. euroa), nettotulos oli 0,3 milj. euroa (1,9 milj. euroa) ja osakekohtainen tulos (EPS) oli 0,005 euroa (0,028 euroa).

Neljänneksen lukuihin sisältyy 0,6 milj. euron kertaluonteiset kustannukset, jotka liittyvät kannattavuuden parantamisohjelmaan. Ohjelma julkistettiin vuoden 2006 lopussa, eikä siitä ole odotettavissa muita merkittäviä lisäkustannuksia.

Aktivoidut tuotekehityskulut olivat 0,2 milj. euroa (0,1 milj. euroa). Aktivoitujen tuotekehityskustannusten poistot olivat yhteensä 0,1 milj. euroa (0,0 milj. euroa).

Verot olivat yhteensä 0,9 milj. euroa (0,6 milj. euroa) ja veroaste oli 75 prosenttia (25 %). Veroaste pysyi edelleen korkealla tasolla ja toimenpiteet sen alentamiseksi on aloitettu. Vuoden 2007 veroasteen ennakoidaan olevan selkeästi alhaisempi kuin vuonna 2006.

Tammi-joulukuun 2006 tulos

Aldatan liikevaihto vuonna 2006 oli yhteensä 88,8 milj. euroa (76,0 milj. euroa), jossa on 17 prosentin orgaaninen kasvu edellisvuoden liikevaihtoon verrattuna. Kannattavuuden parantamishjelma aiheutti 0,6 milj. euron kertaluonteiset kustannukset, jotka kirjattiin kokonaisuudessaan vuoden 2006 viimeiselle neljännekselle.

Tuotemyynti, joka sisältää standardisoitujen tuotteiden lisenssimyynnit, asiakaskohtaisten kehitysprojektien lisenssit sekä ylläpitopalveluista saatavan tulon, oli yhteensä 51 prosenttia (42 %) liikevaihdosta. Konsultointipalvelut, jotka sisältävät projektityön, integraation ja koulutuspalvelut, olivat 40 prosenttia (51 %) liikevaihdosta. Kolmansien osapuolten ohjelmistot ja laitteet olivat 9 prosenttia (7 %) liikevaihdosta.

Konsernin myyntikate oli 70,7 milj. euroa (63,1 milj. euroa), joka vastaa 80 prosentin myyntikatetta (83 %).

Liikevoitto (EBIT) oli 5,5 milj. euroa (5,2 milj. euroa), joka on 6,2 prosenttia liikevaihdosta (6,9 %). Tulos ennen veroja oli 5,5 milj. euroa (5,5 milj. euroa), nettotulos oli 2,5 milj. euroa (3,4 milj. euroa) ja osakekohtainen tulos (EPS) oli 0,037 euroa (0,050 euroa).

Tuotekehityskulut olivat yhteensä 18,2 milj. euroa (15,7 milj. euroa), josta 0,7 milj. euroa (0,6 milj. euroa) eli 3,8 % (4,0%) oli aktivoituja. Aktivoitujen tuotekehityskustannusten poistot olivat yhteensä 0,2 milj. euroa (0,1 milj. euroa).

Optiokuluihin liittyvät kustannukset olivat 0,9 milj. euroa (0,5 milj. euroa). Verot olivat yhteensä 2,9 milj. euroa (2,0 milj. euroa) ja veroaste oli 53 prosenttia (36 %).

Aldatan tilauskanta sisältää seuraavien 12 kuukauden aikana tuloutuvan tuotemyynnin sekä kolmansien osapuolten tuotteiden myynnit. Vuoden 2006 lopussa Aldatan tilauskanta oli 19,1 milj. euroa (20,7 milj. euroa vuoden 2005 lopussa ja 19,2 milj. euroa vuoden 2006 kolmannen neljänneksen lopussa).

Liiketoimintayksiköt

Toimitusketjun hallintaohjelmistot -liiketoimintayksikön liikevaihto kasvoi 16 prosentilla 74,2 milj. euroon (64,1 milj. euroa). Myyntikate oli 59,4 milj. euroa (53,6 milj. euroa) ja liikevoitto (EBIT) oli 5,1 milj. euroa (7,0 milj. euroa). Liiketoimintayksikön myynnin positiivinen kehitys on seurausta onnistuneista G.O.L.D. projekteista sekä uusien G.O.L.D.-moduulien kasvaneesta myynnistä. Liiketoimintaryhmän heikentynyt kannattavuus johtuu pääosin tuotekehitysyksikön voimakkaasti kasvaneista kustannuksista.

Myyväläohjelmistot -liiketoimintayksikön liikevaihto kasvoi 14,6 milj. euroon (11,9 milj. euroa). Myyntikate oli 11,3 milj. euroa (9,6 milj. euroa) ja liikevoitto (EBIT) oli 2,6 milj. euroa (0,0 milj. euroa). Yksikkö on edelleen vahvistanut asemaansa Pohjoismaissa. Uusi G.O.L.D. POS koki ensimmäisiä

kansainvälisiä onnistumisia, kun yhtiö teki sopimuksia Intian, Lähi-idän ja Ison-Britannian asiakkaidensa kanssa. G.O.L.D. POS:in odotetaan merkittävästi kasvattavan kansainvälistä myyntiään vuonna 2007.

IFRS raportoinnin mukaan kohdistamattomat erät tulee raportoida segmenttiraportoinnista erillään. Vuonna 2006 kohdistamattomat kustannukset Aldata-konsernissa olivat 2,1 milj. euroa (1,8 milj. euroa).

Rahoitus ja investoinnit

Vuoden 2006 lopussa Aldata-konsernin rahat, rahavarat ja arvopaperit olivat yhteensä 5,7 milj. euroa (9,4 milj. euroa), ja taseen loppusumma oli 55,3 milj. euroa (48,5 milj. euroa). Konsernilla ei ollut velkaa (0,3 milj. euroa) ja korolliset nettovelat olivat yhteensä -5,1 milj. euroa (-8,7 milj. euroa). Lyhytaikaiset saatavat olivat yhteensä 35,0 milj. euroa (26,9 milj. euroa). Konsernin omavaraisuusaste oli 54,5 prosenttia (54,1 %), nettovelkaantumisaste oli -16,9 prosenttia (-34,4 %) ja osakekohtainen oma pääoma oli 0,437 euroa (0,372 euroa).

Aldata-konsernin kokonaisinvestoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin olivat 1,8 milj. euroa (1,3 milj. euroa). Tuotekehityskustannuksista 0,7 miljoonaa euroa (0,6 milj. euroa) aktivoitiin katsauskauden aikana.

Katsauskauden aikana ei muutettu Ranskassa GrandVisionin kanssa olevaan riita-asiaan liittyvän oikeudenkäynnin osalta tehtyjä varauksia. Aldata teki varauksen kaikista projektiin liittyvistä myyntisaatavista vuonna 2004.

Tutkimus- ja kehitystyö

Aldatan tutkimus- ja kehitystyökulut olivat tammi-joulukuussa yhteensä 18,2 milj. euroa (15,7 milj. euroa) ja ne olivat 20 prosenttia (22 %) liikevaihdosta. Tuotekehityskuluja aktivoitiin yhteensä 0,7 milj. euroa (0,6 milj. euroa) vuoden aikana. Aktivoitujen tuotekehityskustannusten poistot olivat yhteensä 0,2 milj. euroa (0,1 milj. euroa).

Tarkastelukauden lopussa 185 (211) henkilöä työskenteli T&K-tehtävien parissa, joka on 29 prosenttia konsernin henkilöstöstä. Aldatan T&K-keskukset sijaitsevat Pariisissa sekä Helsingissä.

Henkilöstö

Aldata-konserni työllisti 632 (580) henkilöä vuoden 2006 lopussa ja keskimäärin 614 (547) työntekijää katsauskauden aikana. Henkilöstön määrä kasvoi 9 prosenttia sekä Toimitusketjun hallintaohjelmistoissa että Myymäläohjelmistoissa. Maantieteellisesti suhteellinen kasvu oli suurinta Aldatan tytäryhtiössä Yhdysvalloissa.

31.12.2006 31.12.2005

Liiketoimintayksiköittäin	Henkilöä	%	Henkilöä	%
Toimitusketjun hallinta-ohjelmistot	513	81	471	81
Myymäläohjelmistot	108	17	99	17
Konsernihallinto	11	2	10	2
Yhteensä	632	100	580	100

Keskimäärin 54 prosenttia henkilöstöstä työskenteli Aldatan tytäryhtiöissä Ranskassa, 14 prosenttia Suomessa, 12 prosenttia Saksassa, 7 prosenttia Ruotsissa, 5 prosenttia Yhdysvalloissa, 4 prosenttia Sloveniassa, 3 prosenttia Isossa-Britanniassa ja 1 prosentti Venäjällä.

Osakkeen kurssikehitys, ulkomaalaisomistus ja muutokset omistuksessa

Aldata Solution Oyj:n osake on tammikuu–joulukuun 2006 aikana ollut ylimmillään 2,83 eurossa ja alimmillaan 1,53 eurossa. Keskikurssi oli 1,99 euroa ja päätöskurssi 1,77 euroa. Osakevaihto Helsingin Pörssissä oli kauden aikana 56,8 milj. euroa eli yhteensä 28,6 milj. kappaletta, mikä edustaa 42 prosenttia osakemäärästä. Aldata Solution Oyj:llä on yhteensä 68,1 miljoonaa liikkeelle laskettua osaketta. Liikkeelle laskettujen osakkeiden määrä on kasvanut 686 953 osakkeella tarkastelujakson aikana. Yhteensä 591 593 Aldata Solution Oyj:n osaketta merkittiin osakepääoman korotuksen yhteydessä, josta päätettiin kesäkuussa 2006. Yhteensä 95 000 Aldata Solution Oyj:n osaketta merkittiin Aldata Oyj:n vuoden 2003A optio-ohjelman optio-oikeuksilla elokuussa 2006.

Yhtiöllä oli joulukuun 2006 lopussa 6009 osakkeenomistajaa ja vapaasti vaihdettavien osakkeiden osuus oli 99,8 prosenttia osakepääomasta. Aldata Solution Oyj:n osakkeista 51,6 prosenttia oli hallintarekisteröityjä joulukuun 2006 lopussa.

Tilikauden jälkeiset tapahtumat

Aldata on yhdistänyt älykortteihin ja kanta-asiakasohjelmistoihin erikoistuneen Aldata Smart Cardin liiketoiminnan osaksi Aldata Solution Finland Oy:n toimintaa. Yhtiön asiakkuudet, sopimukset sekä tuotteet siirtyivät Aldata Solution Finland Oy:lle 1.1.2007.

Aldata ilmoitti 5. tammikuuta 2007 toimittavansa uudistetun Linux-pohjaisen kassajärjestelmän Tradekalle. Uuteen järjestelmään siirrytään vuoden 2008 loppuun mennessä kaikissa Euromarketin, Siwan ja Valintatalon myymälöissä.

Aldata ilmoitti 31. tammikuuta 2007 sopimuksesta luontaistuotekauppaketju Elephant Pharmin kanssa Yhdysvalloissa. Aldata toimittaa G.O.L.D. Central- ja Shop -moduulit sen kaikkiin myymälöihin.

Hallituksen ehdotus osingosta

Hallitus on päättänyt ehdottaa 29.3.2007 pidettävälle varsinaiselle yhtiökokoukselle, ettei osinkoa jaeta.

Hallitus aikoo kuitenkin esittää yhtiökokoukselle yhtiön omien osakkeiden takaisinosto-ohjelmaa, jonka toteuttamiseen käytetään yhtiön voitonjakokelpoisia varoja. Takaisin ostettavien osakkeiden maksimimäärä on 5 miljoonaa osaketta, joka on vastaa noin 7 prosenttia yhtiön nykyisestä rekisteröidystä osakepääomasta sekä äänioikeudesta.

Kannattavuuden parantamisohjelma ja näkymät vuodelle 2007

Liikevaihdon kasvu tilikauden aikana 13 milj. eurolla ei kasvattanut operatiivista tulosta odotusten mukaisesti, minkä seurauksena yhtiö julkisti kannattavuuden parantamisohjelman vuoden 2006 viimeisellä neljänneksellä. Kooste ohjelman tärkeimmistä toimenpiteistä:

- Tappiollisten Saksan ja Ison-Britannian yksiköiden restrukturointi. Molempien yksiköiden odotetaan olevan voitollisia vuonna 2007.
- Yhtiön päätuotteen G.O.L.D:in täydellinen uudistus on saatu valmiiksi, ja yhtiö siirtyy yhteen vuosittaiseen G.O.L.D. julkistukseen entisen kahden sijaan. Sen seurauksena tuotekehitysyksikkö on organisoitu uudelleen, sen kokoa on pienennetty ja osa resursseista on siirretty laskutettaviin asiakasprojekteihin.
- On otettu käyttöön uusi riskienhallintaprosessi kiinteähintaisia projekteja varten.
- Konsernitasolla vastuita on tarkennettu yksiköiden välisen yhteistyön parantamiseksi sekä resurssien allokoinnin tehostamiseksi.

Näillä toimilla tavoitellaan parempaa kannattavuutta sekä liikevoitolla (EBIT) että nettotuloksella mitattuna. Erityistä huomiota kiinnitetään yhtiön operatiiviseen kassavirtaan. Ohjelman odotetaan asteittain vaikuttavan kannattavuuteen jo vuoden 2007 ensimmäisellä puoliskolla, ja kokonaisvaikutus toteutuu vuoden jälkimmäisellä puoliskolla.

Siirtyminen kahdesta vuotuisesta G.O.L.D. julkistuksesta yhteen laskee yhtiön asiakkaiden rahoittaman tuotekehityksen määrää ensimmäisellä neljänneksellä. Samoin uusien, jo allekirjoitettujen, projektien myöhäinen ajoitus tulee negatiivisesti vaikuttamaan ensimmäisen neljänneksen myyntiin. Näiden seurauksena vuoden 2007 ensimmäisen neljänneksen liikevaihdon odotetaan olevan selvästi alempi kuin vuoden 2006 ensimmäisellä neljänneksellä ja tuloksen odotetaan olevan negatiivinen. Tästä huolimatta, seuraavien neljänneksien aikana toteutettavat jo tiedossa olevat projektit sekä tehokkuuden parantamisohjelman vaikutukset, antavat luottamusta positiiviselle kehitykselle koko vuodelle 2007. Yhtiö uskoo vuonna 2007 liikevaihdon kasvavan, kannattavuuden parantuvan merkittävästi vuodesta 2006 ja operatiivisen kassavirran olevan positiivinen.

Helsingissä, helmikuun 13. päivänä, 2007

Aldata Solution Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Aldata Solution Oyj, René Homeyer, toimitusjohtaja, puh. +33 683 810 888

Aldata Solution Oyj, Thomas Hoyer, talousjohtaja, puh. +358 45 670 0491

Aldata järjestää tiedotustilaisuuden toimittajille ja sijoitusanalyytikoille Helsingissä 13.2.2007 kello 12.00 Scandic Hotel Simonkentässä (Simonkatu 9), Espä-kabinetissa.

Tiedotustilaisuuden esitysaineisto on saatavilla myös yhtiön kotisivuilta osoitteesta

www.aldata-solution.com

Aldata lyhyesti

Aldata on yksi johtavista vähittäiskaupan ja logistiikka-alan ohjelmistoyhtiöistä. Yhtiön tuotetarjonta kattaa toimitusketjun hallintaohjelmistot sekä myymäläjärjestelmät. Aldatan ohjelmistot ovat käytössä yli 300 asiakkaalla 50 maassa. Niiden avulla asiakkaat keräävät sekä analysoivat liiketoiminnalle olennaista informaatiota tavoitteenaan parantaa tuottavuutta, tehokkuutta, kannattavuutta ja kilpailukykyä. Aldatan yli 600 ammattilaista kehittää, ylläpitää ja toimittaa ohjelmistoja yhdessä kansainvälisen yhteistyöverkoston kautta. Aldatan osake noteerataan Helsingin Pörssissä ja sen kaupankäyntitunnus on ALD1V. Lisätietoja osoitteesta: www.aldata-solution.com.

Jakelu:

OMX Helsingin Pörssi

Keskeiset tiedotusvälineet

LIITTEET

1 Tuloslaskelma

2 Tase

3 Oman pääoman muutoslaskelma

4 Kassavirta

5 Vastuut

6 Tunnusluvut

7 Segmentti-informaatio

8 Tuloslaskelma ja tase neljännesvuosittain

9 Tunnusluvut neljännesvuosittain